



## SCORELCA

WEBINAIRE ACV ET ÉCOCONCEPTION : INTERACTIONS ET RECOMMANDATIONS

SCORELCA
07/11/2018
n.adibi@weloop.org



#### PLAN DU WEBINAIRE

- 1. Contexte du projet et définitions
- 2. Pourquoi l'écoconception?
- 3. Comment passer de la conception à l'écoconception ?
- 4. Exemples de « best practices » !

# CONTEXTE DU PROJET ET DÉFINITIONS 1



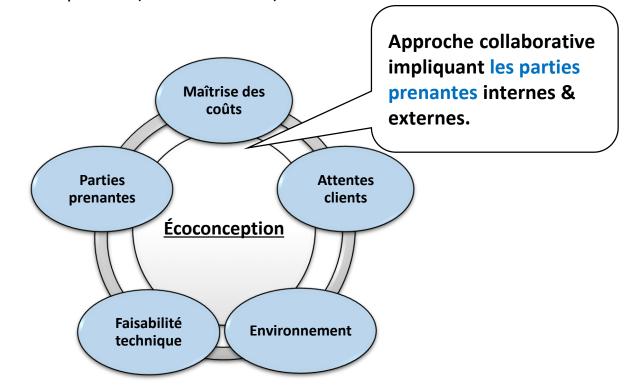


#### Ecoconception

Créer de la **valeur** partagée sur les plans économiques, **environnementaux** et sociaux, en se basant sur une vision **cycle de vie**, dès la **phase de conception** ou en phase d'amélioration d'un produit (bien ou service).

#### **ACV**

L'analyse du cycle de vie est une méthode d'évaluation normalisée (ISO 14040 et ISO 14044) permettant de réaliser un bilan environnemental multicritères et multi-étapes d'un système (produit, service, entreprise ou procédé) sur l'ensemble de son cycle de vie.





### OBJECTIFS DE L'ÉTUDE

Préciser le lien entre l'écoconception et l'ACV ;

Contexte du projet et

définitions

- Permettre aux membres d'échanger sur leurs pratiques respectives ;
- Faire des recommandations pour la pratique de l'écoconception.



Communication transparente des acteurs dans la mise en place des démarches.

07/11/2018

# POURQUOI L'ÉCOCONCEPTION? 2



## CRÉATIVITÉ, INNOVATION ET DIFFÉRENCIATION

L'écoconception, c'est une démarche créative, source d'innovation et de différenciation!

#### Créer de la valeur

- Renforcer la relation client long terme,
- Favoriser les synergies et les partenariats,
- Motiver les équipes de l'entreprise.

## se démarquer

- Valoriser l'image de l'entreprise,
- Renforcer sa différentiation marketing,
- Maîtriser l'accès à de nouveaux marchés.

# Améliorer

- Concilier performances économiques, sociales et environnementales,
- Appréhender les attentes des parties prenantes,
- Anticiper le risque tout au long du cycle de vie.

## Innover

- Développer autrement de nouveaux produits/services/marchés,
- Comprendre les tendances de demain et y répondre,
- Accroître la compétitivité de l'offre de l'entreprise.





## LA PROFITABILITÉ DE L'ÉCOCONCEPTION

Sur un échantillon de 20 entreprises françaises avec une démarche d'écoconception, l'augmentation annuelle moyenne de leur chiffre d'affaire est de plus de 10% sur les quatre dernières années. Certaines d'entre-elles obtiennent même plus de 100% d'augmentation.

Source : analyse menée par WeLOOP en 2018.

# COMMENT PASSER DE LA CONCEPTION 3 À L'ÉCOCONCEPTION ?

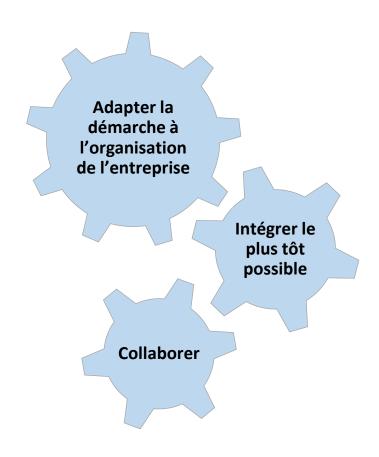




## LES FACTEURS CLÉS DE RÉUSSITE

- Collaboration
- Implication globale
- **Besoins clients**
- **Anticipation**
- **Sensibilisation**

economie d'énergie chaine de valeur



- Démarche incrémentale étape par étape
- Démarche d'amélioration continue retour d'expériences





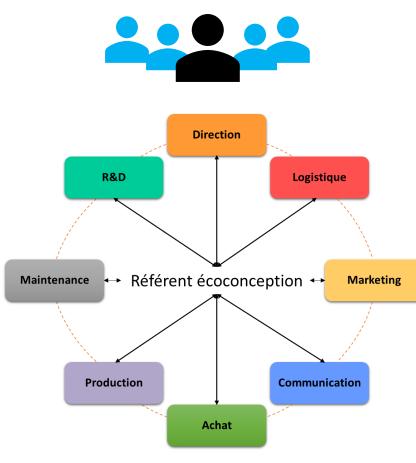
Référent écoconception : créer une dynamique collective

Une base : la démarche doit être soutenue par la direction

L'écoconception s'appuie sur la collaboration interdisciplinaire

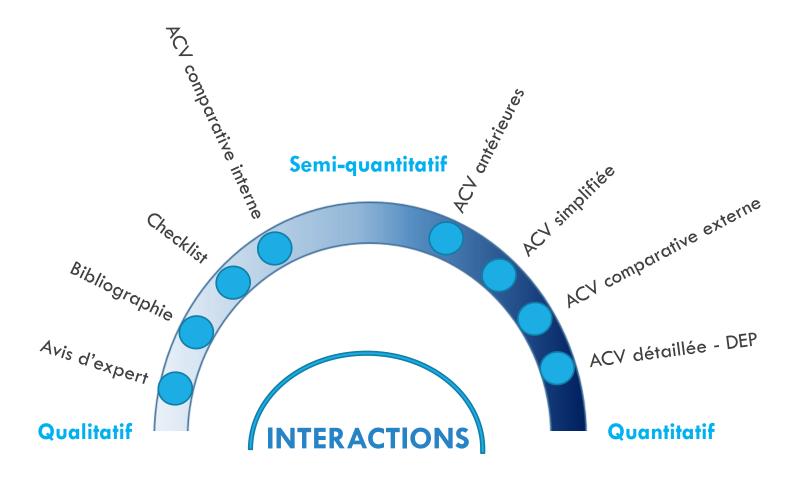
Interagir au-delà des acteurs habituels de la conception :

- Internes (sourcing, qualité, achat, service juridique, ingénierie, ressources humaines, marketing, etc.);
- Externes (structures réglementaires, autorité de tutelle, clients, utilisateurs finaux).



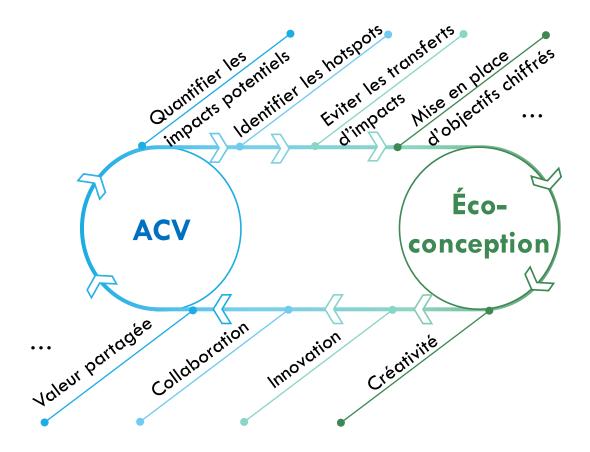


## INTÉGRER L'ACV DANS UNE DÉMARCHE D'ÉCOCONCEPTION



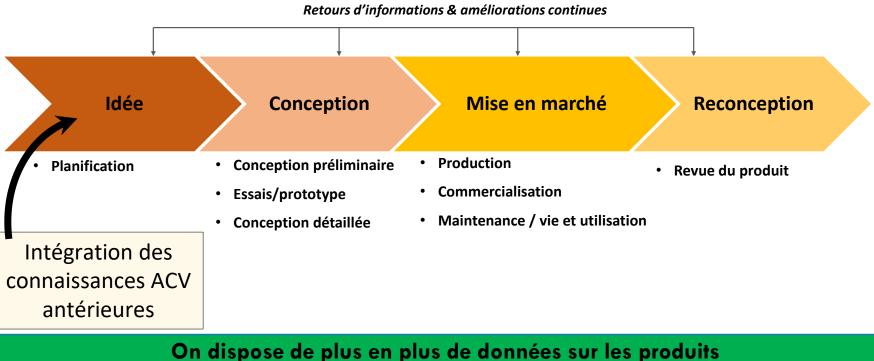


## DEUX APPROCHES COMPLÉMENTAIRES!









Augmentation des contraintes et des coûts de modification et baisse de flexibilité





Préparation en amont	Idée	Conception	Mise en marché	Reconception
Connaissances  préalables pour la création d'outils (ex. check list)  Sensibilisation et formation des équipes	Privilégier l'approche qualitative + des outils d'aide à l'éco-innovation.	Semi quantitative Outil animation d'écoconception (ex. MECO).  Les ACV comparatives.	ACV, écolabels, déclaration environnementale, l'Affichage Environnemental (AE), etc.	Quantitative (ex.ACV), Interfaces d'échanges (ex. outils collaboratifs du projet Corine, ou outils type Altermaker, etc. ), sans négliger AE.
À éviter	<b>Quantitative</b> (Type ACV)	Attention au manque de données (fiabilité)	Attention toute particulière sur les limites de l'utilisation du terme « écoconçu »	



#### RÔLE ET ATOUTS DU PRATICIEN ACV

Préparation en amont **Sensibilisation** et formation

**Capitalisation** des retours d'expériences (développements des outils type Checklists etc.)

Orientations des axes de travail pertinents (via Hotspots)

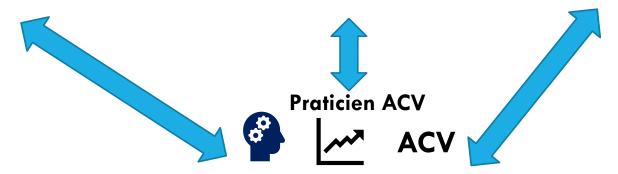
Idée

**Conception** 

Mise en marché

Reconception

Choix alternatifs de (re)conception (définis via dynamique collective)



Réalisation d'ACV avec les moyens disponibles! (simplifiées ou détaillées)



## SPÉCIFICITÉS DE L'ÉCOCONCEPTION D'UN SERVICE

Ecoconception 
Réduire les impacts environnementaux, tout en améliorant l'expérience des utilisateurs.

Les principes clés sont identiques à ceux des produits :

- Intégration des parties prenantes (des utilisateurs en particulier);
- Prise en compte du cycle de vie du service.

Contexte du projet et

définitions

PRODUIT	SERVICE	
Produit	Achevé	
Matériel	lmmatériel	
Défauts de fabrication	Erreurs de comportement	
Consommation après production	Consommation = production	
Habituellement, sans client	Interaction avec le client	
Peut être stocké	Ne peut pas être stocké	
Tangible	Intangible	

Les industries de services génèrent peu d'impacts environnementaux directs.

Cela rend donc plus difficile l'évaluation et l'amélioration environnementale de ce secteur.



## EXEMPLES DE « BEST PRACTICES »! 4





#### EXEMPLE N°1: ROLL GOM

« Roll-Gom est le numéro 1 Européen de la fabrication de roues en caoutchouc recyclé. »



#### Conception

#### **Amélioration ++**

Réalisation des prototypes, Tests mécaniques et durabilité.



Mise en marché

**Retours d'informations &** améliorations continues

#### Sensibilisation des clients

- Vues éclatées,
- Contraintes techniques.

Idée

#### Réunions de co-création

(Animées par la direction - référent)

- Expertise interne R&D et BE
- Demande de clients

#### Reconception

#### **ACV** (2015-2016)

- Conforter les choix,
- Mettre en avant les points chauds,
- Permet la communication.



### **EXEMPLE N°2: NEXANS**



